















25 Jahre intensivste Tourismuserfahrung & -Beratung.



DESTINATIONSENTWICKLUNG & -MARKETING



GESUNDHEITS& MEDIZINTOURISMUS



MARKTFORSCHUNG & ANALYSE



INFRASTRUKTURENTWICKLUNG & MASTERPLÄNE



Unternehmen:

- Seit 1998 im Tourismus
- über 2.600 Beratungsprojekte in Deutschland und BeNeLux

Praxisorientiertes Team:

über 26 feste und 12 freie Mitarbeitende aus verschiedenen Fachdisziplinen;

u.a. Touristik, Marketing, Stadt-/ Regionalplanung, Geographie, Betriebswirtschaft, Marktforschung, Architektur, Immobilienfachleute etc.

Unternehmenssitze:

Hamburg, München



PROJECT M UNSER Kernteam fürs Projekt





Dipl.-Kfm./Dipl.-Geogr. **Detlef Jarosch**Senior Consultant **Projektleitung**



M.A. **Daniel Skrobek**Consultant



M.A.

Maurice Endres

Junior Consultant





ZIELSETZUNG:

Profilentwicklung mit einem differenzierenden Alleinstellungsmerkmal und zukunftsorientierter Neuinterpretation der Kur sowie funktionierender attraktiver (kurörtlicher) Infrastrukturen

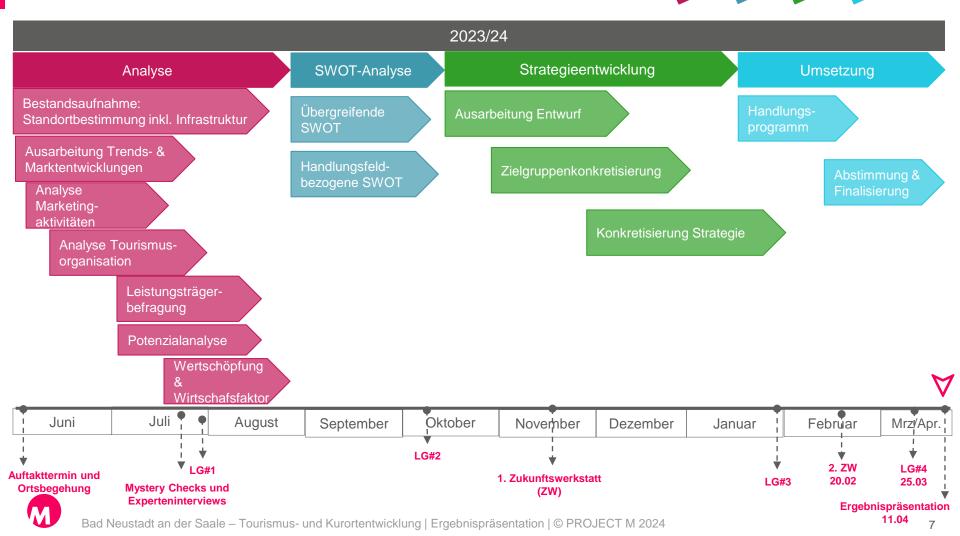
Zu prüfende Chancen und Potenziale

- ➤ Weiterentwicklung des Standortes Triamare, bei dem noch bis 2027 eine Zweckbindung besteht und das bislang ohne Heilwasseranschluss betrieben wird. Hier gilt es zu prüfen, ob ggf. ein Ersatzneubau des bestehenden Kurmittelhauses an diesem Standort mit räumlicher Angliederung an das Triamare Sinn machen würde
- Prüfung der Erschließung und Inwertsetzung der "dritten Quelle" für die sich die Stadt den Zugang gesichert hat
- Möglichkeiten zur Steigerung des Erlebniswertes des Kurparks unter Einsatz der Sole sowie in Verbindung zwischen Kurgebiet und Altstadt bzw. Richtung Triamare
- Prüfung und Empfehlung zur zukunftsgerichteten Weiterentwicklung des Beherbergungssektors, auch vor dem Hintergrund künftiger gesundheitstouristischer Angebote außerhalb der Kliniken



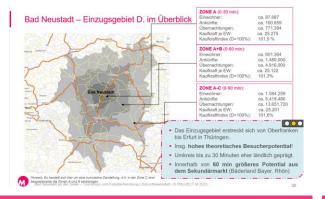
Projektplan mit im Angebot inkludierten Meilensteinen Schrift Schrift





Fokussierte Analyse, intensive Mitwirkung der Lenkungsgruppe und Beteiligung wichtiger Schlüsselakteure durch gemeinsame Zukunftswerkstätten

Analysen, Benchmarks, Evaluation



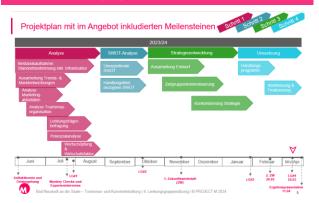
Bestandsaufnahmen



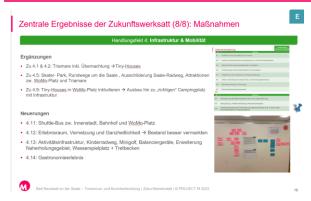
Experten-Interviews



4x Lenkungsgruppe



2x Zukunfstwerkstatt



Leistungsträger:innen-Befragung



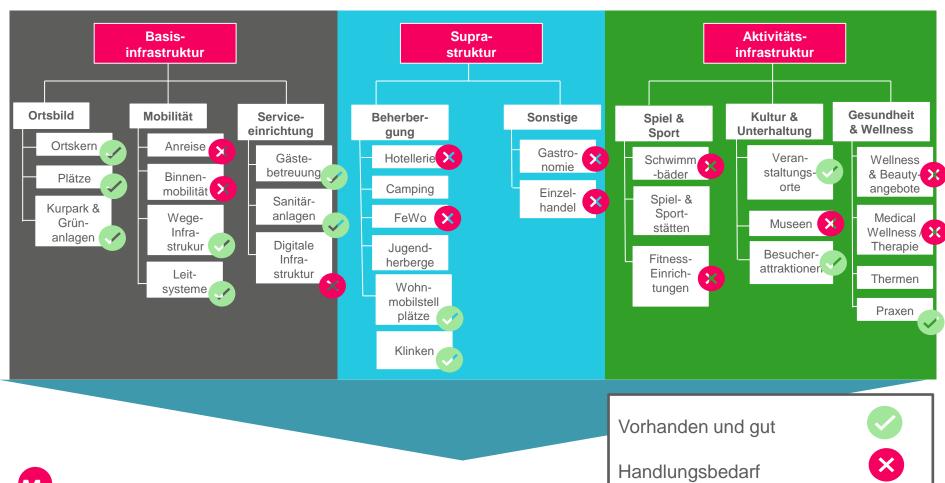


Zusammenfassung der Analyseergebnisse

PROJECT[®]



Standortanalyse: Einschätzung des Status-Quo hinsichtlich Bestand und Handlungsbedarf





Online-Leistungsträger:innen-Befragung mit ca. 70 Akteuren zum Tourismusund Kurortentwicklungskonzept für Bad Neustadt a.d. Saale



Methode: schriftliche Online-Befragung

Befragte:



Akteure aus den (gesundheits-) touristischen Strukturen sowie den tourismusnahen Bereichen (Regionalentwicklung, Wirtschaftsförderung, Schutzgebiete, Politik, Verwaltung und Verbände)



Laufzeit: Ende Juli – Mitte August 2023



Vertrieb: Versand durch Auftraggeber

Themenschwerpunkte der Befragung:



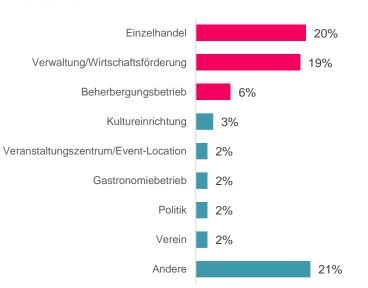
- Einordnung Ihrer
 Organisation/Institution/Einrichtung
- Touristisches Produkt und Reisemotive
- Image und Marketing
- Nachfrage und Gästestruktur
- Zusammenarbeitsstrukturen und Digitalisierung





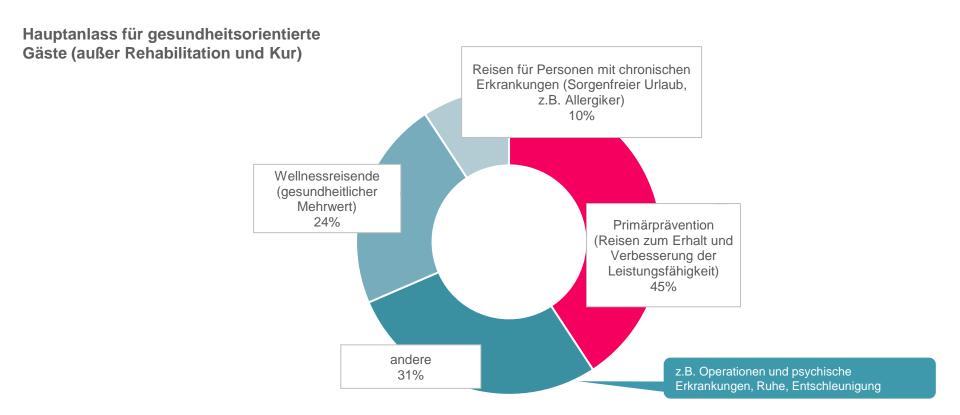
Tourismus- und Kurortentwicklungskonzept Bad Neustadt an der Saale

Herzlich willkommen und vielen Dank für Ihre Bereitschaft, an dieser Befragung teilzunehmen!





Der Hauptanlass für den Besuch Bad Neustadts aus gesundheitsorientierten Gründen ist - unabhängig von Reha und Kur - die Primärprävention.



Frage: Welches ist neben Reisen aus medizinischen Gründen (Reha- und Kurreisen) aus Ihrer Sicht der Hauptanlass für gesundheitstouristische Gäste nach Bad Neustadt a.d. Saale zu kommen?





Als Alleinstellungsmerkmal werden in erster Linie die Salzburg, die Stadtmauer sowie die Innenstadt und das Hohntor genannt.

Highlight / Sehenswürdigkeit



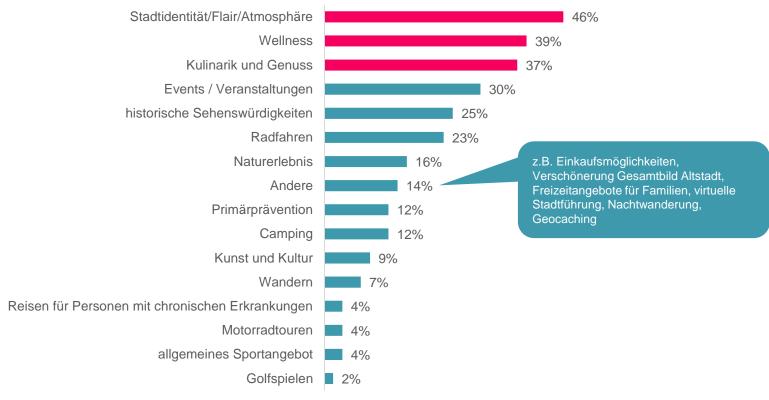


Frage: Welches Produkt/welches Highlight/welche Sehenswürdigkeit unterscheidet Bad Neustadt a.d. Saale aus Ihrer Sicht eindeutig von anderen Destinationen bzw. kann als Alleinstellungsmerkmal der Region dienen? Nennen Sie bitte ein Schlagwort/einen Aspekt.

Basis: alle Befragten, Angaben gemacht (n=43)

Für eine gute Positionierung Bad Neustadts a. d. Saale eignen sich Angebote mit Stadtidentität/Flair/Atmosphäre am besten, gefolgt von Wellness sowie Kulinarik und Genuss.

Angebote mit dem meisten Potential



Frage: Welche drei Angebote und Themen der Stadt Bad Neustadt a.d. Saale sollten aus Ihrer Sicht aufgrund ihres touristischen Potenzials gestärkt werden, um Bad Neustadt a.d. Saale besser zu positionieren? Es sind maximal 3 Nennungen möglich.

Basis: alle Befragten, Angaben gemacht (n=57)



Der größte Handlungsbedarf (zur weiteren Entwicklung des Tourismus in Bad Neustadt) besteht in der Angebots- und Produktentwicklung.

Handlungsbedarf – Teil 1



Frage: In welchem Bereich besteht der größte Handlungsbedarf zur weiteren Entwicklung des Tourismus in Bad Neustadt a.d. Saale? Bitte wählen Sie bis zu 5 Aspekte aus, die aus Ihrer Sicht den größten Handlungsbedarf aufweisen.

Basis: alle Befragten. Angaben gemacht (n=39)



Detailbetrachtung: Stärken-Chancen Analyse



STÄRKEN

Wachsen: Welche internen Stärken können wir durch externe Chancen ausbauen?

Erweiterung des Gesundheitsangebots durch Erschließung der Heilquellen im/am Triamare

- Einbindung des Campus bzw. einzelner Partner in gesundheitstouristische Produkte
- Nutzung der Stadthalle für gesundheitsbezogene größere Veranstaltungen mit überregionaler Strahlkraft
- Angebotsentwicklung in die Rhön hinein stärkere Vernetzung mit der Region
- Entwicklung und Prädikatisierung eines sog. "Kur- und Heilwalds" als gesundheitstouristisches Angebot am Kurgebiet
- Ausbau von Rad- und Wanderwegeinfrastruktur in Kooperation mit den übergeordneten Strukturen (Rhön GmbH, Bäderland Bayrische Rhön, ...)







SCHWÄCHEN

Weiterentwickeln: Welche externen Chancen können wir nutzen. um interne Schwächen zu reduzieren?

- Erweiterung des Erlebnisareals Altstadt und Triamare, um den Kurpark und Teile des Kurgebiets
- Zeitgemäße und marktgerechte Entwicklung der kurörtlichen Infrastruktur (Kurpark und Triamare) und stärkere touristische Inwertsetzung
- Stärkung des Kurgebiets für Übernachtungen und Klinikkooperationen durch Etablierung von naturnahen Übernachtungsmöglichkeiten
- Ausbau des Gastgewerbes (Beherbergungs- und Gastronomiemöglichkeiten) speziell Hotellerie und Wohnmobilstellplatz sowie)
- Digitalisierung von Erlebnissen (z.B. Verwendung von VRoder AR-Elementen, QR-Codes an Attraktionen oder entlang von Wegen)



Detailbetrachtung: Stärken-Risiken Analyse



STÄRKEN

Überwinden: Welche internen Stärken können wir nutzen, um externe Bedrohungen zu minimieren?

RISIKEN

- Stärkere Vernetzung des Rhön Campus mit weiteren Gesundheitsanbieter:innen in der Stadt zum Ausbau des Gesundheitsangebotes der Stadt
- Erschließung des Themenfeldes Betriebliches
 Gesundheitsmanagement (BGM) für die starke lokale/regionale
 Wirtschaft
- Ausbau des Kulturprogramms und stärkere touristische Inszenierung Bad Neustadts (Saale) als moderner Kulturstandort
- Stärkung Bad Neustadts als Wirtschafts- und Industriestandort und attraktiver Lebensraum



Detailbetrachtung: Schwächen-Risiken-Analyse



SCHWÄCHEN

Ausgleichen: Wie können wir interne Schwächen ausgleichen, so dass externe Bedrohungen möglichst gering bleiben?

- Umnutzung des Kurmittelhauses
- Entwicklung des Kurgebietes als attraktiven Wohn- und Lebensstandort in Verbindung mit der Gesundheitswirtschaft und der kurörtlichen Infrastruktur
- Attraktive Weiterbildungsangebote für Mitarbeitende in den Gesundheitsbereichen (ggf. in Kooperation mit Rhön Klinikum und Stadthalle)

RISIKEN

Einschätzung PROJECT M: Reisen zur Erhaltung und Verbesserung von Gesundheit und Leistungsfähigkeit neben den Reisen aus medizinischen Gründen im Vordergrund.

Reisemotivation	Gesunde ohne Indikation	Betroffene mit Indikation					
Urlaub und Reise	1 Urlaub mit gesunden Mehrwerten Wellness- und Genussurlaube, Aktivurlaube oder "Gesundes Tagen" etc.	2 Sorgenfreier Urlaub für Personen mit chronischen Erkrankungen, z.B. Allergiker					
gezielt gesundheits- orientierte Reisen	3 Reisen zur Erhaltung und Verbesserung von Gesundheit und Leistungsfähigkeit Primärprävention, sportmedizinische Angebote, BGM / BGF etc.	4 Reisen aus medizinischen Gründen Sekundär- und Tertiärprävention, Rehabilitation, Heilung					

Positionierung im (Gesundheits)Tourismus und Erlebnisraum Bad Neustadt a.d. Saale

PROJECT^M



Ein klares Profil kommuniziert das Leitbild nach innen und nach außen. Ein Leitbild gibt Orientierung, Motivation und Spielraum.





Vision

Bad Neustadt ist die Gesundheitsstadt der drei Heilquellen zwischen Moderne und Geschichte. Wir schaffen ein lebendiges und naturverbundenes Zentrum für Einheimische und Gäste.



Höchstes Zie Zukünftige Wirklichkeit



Mission

Wir schaffen durch die Weiterentwicklung der kurörtlichen Infrastruktur in Verbindung mit der Gesundheitswirtschaft einen attraktiven Wohn- und Lebensstandort für Einheimische sowie einen wahrnehmbaren Erlebnisraum für unsere Gäste.





Charaktermerkmale: "Werte" von Bad Neustadt



... die Werte gilt es zukünftig in der Inspiration und an allen Kontaktpunkten spürbar und im Service- und Erlebnisdesign erlebbar zu machen.



Vision I Mission I Werte

Vision

Höchstes Ziel Zukünftige Wirklichkeit Bad Neustadt ist die Gesundheitsstadt der drei Heilquellen zwischen Moderne und Geschichte. Wir schaffen ein lebendiges und naturverbundenes Zentrum für Einheimische und Gäste.

Mission

Reason Why Daseins-berechtigung

Wir schaffen durch die Weiterentwicklung der kurörtlichen Infrastruktur in Verbindung mit der Gesundheitswirtschaft einen attraktiven Wohn- und Lebensstandort für Einheimische sowie einen wahrnehmbaren Erlebnisraum für unsere Gäste.

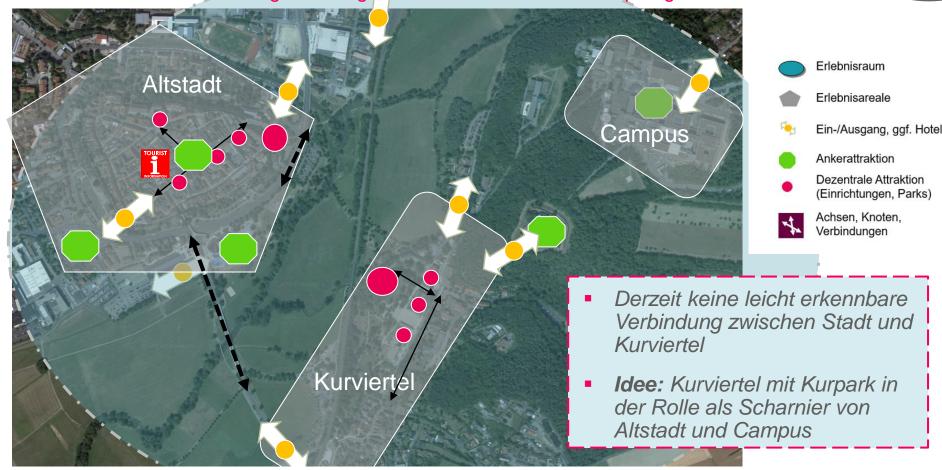
Werte

Handlungsprinzipien #innovativ #gesund #natürlich #bewegend

#aktiv #erfrischend #kulturell #inspirierend



Drei (gesundheits)touristische Erlebnisareale in Bad Neustadt a.d. Saale: alle drei Areale wirken derzeit sehr eigenständig ohne wahrnehmbare Verknüpfungen



Zielsetzung: Aufwertung, Profilierung und auch Verknüpfung (inhaltlich und verkehrlich) der Areale zu einem schlüssigen und attraktiven Erlebnisraum

29

Strategischer Ansatz: "Altstadt Plus" als übergreifendes (gesundheits-)touristisches Erlebnisareal für Einheimische und Gäste und mit Eingliederung des Kurgebiets sowie Aufwertung durch inhaltliche und verkehrliche Verknüpfung der Areale zu einem schlüssigen Erlebnisraum

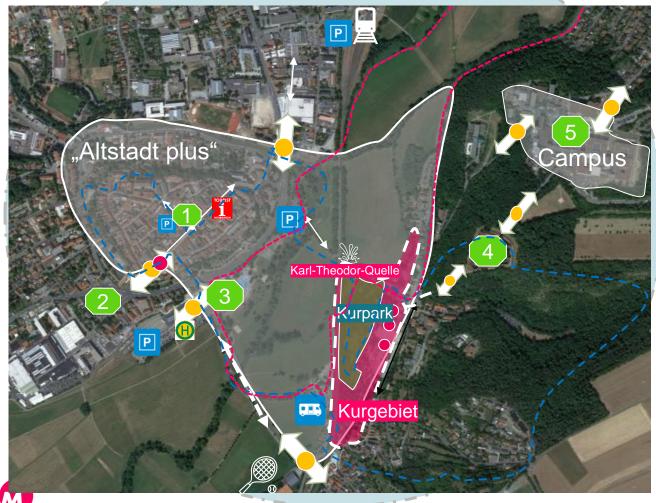




- Bedeutungswandel des Kurgebiets hin zu einem attraktiven Lebens- und Begegnungs-Quartier für Freizeit-, Kultur-, Erholungs-, Gesundheitsangebote für Gäste und Einheimische
- Städtebauliche (Weiter)Entwicklung des Kurgebiets als Grundvoraussetzung für weitere Investitionen
- Touristische Aufwertung durch Ausbau u.a. Gastgewerbe, speziell naturnaher Übernachtungstourismus



Weiterentwicklung Erlebnisraum: Altstadt Plus mit Kurgebiet sowie Stadtwanderweg und Flusslehrpfad



- Erlebnisraum
- Erlebnisareale
- Ein-/Ausgang, ggf. Hotel
- Ankerattraktion
- Dezentrale Attraktion (Einrichtungen, Parks)
 - Achsen, Knoten, Verbindungen
 - Parkplatz
- wohnmobilstellplatz
- Busbahnhof
- 1 Ankerattraktion: Marktplatz
- 2 Ankerattraktion: Stadthalle
- 3 Ankerattraktion: Triamare
- 4 Ankerattraktion: Salzburg
- 5 Ankerattraktion: Campus
- Flusslehrpfad
- Stadtwanderweg



Umsetzungsfahrplan und Schlüsselmaßnahmen

PROJECT



Strategische Entwicklung: Vier wesentliche Handlungsbereiche im (Gesundheits)Tourismus, aus denen Maßnahmen ableitbar sind





4 Handlungsfelder (HF) für den Tourismus in Bad Neustadt

HF 1:

Strukturen & Finanzierung

HF 2:

Profil & Marke

HF 3:

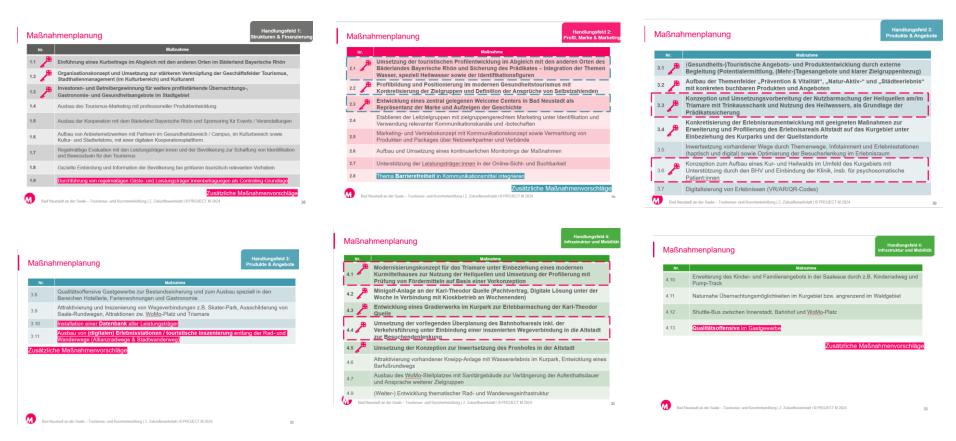
Produkte & Angebote

HF 4:

Infrastruktur & Mobilität



Insgesamt wurden 41 Maßnahmen geprüft und 4 Handlungsfeldern zugeordnet, aus welchen 15 Schlüsselmaßnahmen gemeinsam abgeleitet wurden



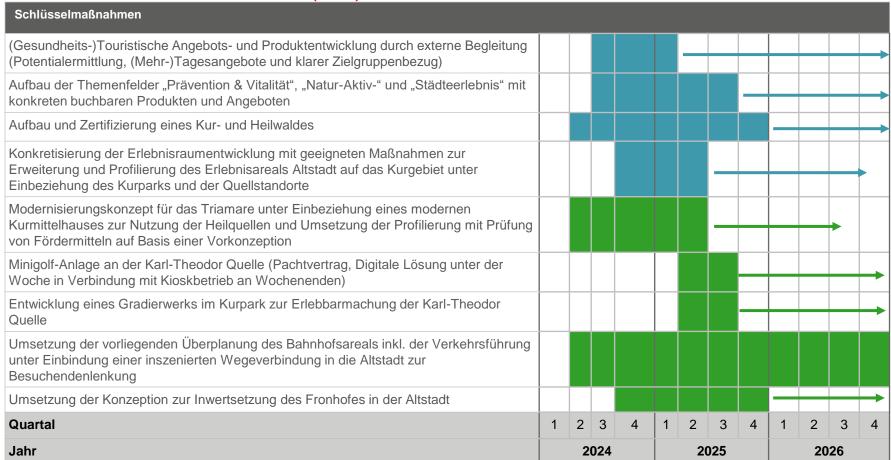


Umsetzungsfahrplan der Schlüsselmaßnahmen für Bad Neustadt a. d. Saale (1/2)

Schlüsselmaßnahmen													
Einführung eines Kurbeitrags im Abgleich mit den anderen Orten im Bäderland Bayerische Rhön													
Organisationskonzept und Umsetzung zur stärkeren Verknüpfung der Geschäftsfelder Tourismus, Stadthallenmanagement (im Kulturbereich) und Kulturamt					-							-	
Investoren- und Betreibergewinnung für weitere profilstärkende Übernachtungs-, Gastronomie- und Gesundheitsangebote im Stadtgebiet												-	
Umsetzung der touristischen Profilentwicklung im Abgleich mit den anderen Orten des Bäderlandes Bayerische Rhön und Sicherung des Prädikates – Integration der Themen Wasser, speziell Heilwasser sowie der Identifikationsfiguren					-							-	
Profilbildung und Positionierung im modernen Gesundheitstourismus mit Konkretisierung der Zielgruppen und Definition der Ansprüche von Selbstzahlenden							_					-	
Entwicklung eines zentral gelegenen Welcome Centers in Bad Neustadt als Repräsentanz der Marke und Aufzeigen der Geschichte												-	
Quartal	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
Jahr		2024				2025				2026			



Umsetzungsfahrplan der Schlüsselmaßnahmen für Bad Neustadt a. d. Saale (2/2)







Schema zum zukünftigen strategischen Weg für Bad Neustadt a.d. Saale

Schritte 1: Zusammenarbeit und Dialogkultur

Schritt 2: Profil schärfen, Angebote & Infrastruktur entwickeln

Schritt 3: Profil und Angebote kommunizieren und "leben"

Ziel: Aufbau Dialogkultur sämtlicher Beteiligter innerhalb der Gesundheitsstadt.

Ziel: Weiterentwicklung von Angebot und Infrastruktur von Bad Neustadt a.d. Saale zur Stärkung der Profilthemen entlang sämtlicher Berührungspunkte des Gastes (Customer Journey)

Ziel: Aufbau einer Vermarktungsstrategie zur Positionierung als Tages- und Urlaubsziel und Etablierung entlang der Profilthemen.





Empfehlungen und weitere Vorgehensweise

- Basis: Entwicklungskonzept mit Standortbestimmung sowie Positionsbestimmung mit Positionierungsstrategie im (Gesundheits-)tourismus plus Umsetzungsstrategie mit konkreten Schlüsselprojekten und weitergehenden Empfehlungen
- Aufgabe: Konzept dient als Handlungsleitfaden und Entscheidungsgrundlage bei zukünftigen Entscheidungen und um Innovationsprozesse vor Ort zu unterstützen
- Notwendigkeit: strukturelle Voraussetzungen zur Nutzung vorhandener Potenziale Schwerpunkt Erhalt und langfristige Sicherung des Heilbadstatus sowie (finanzieller) Leistungsfähigkeit
- Schlüssel: Nutzbarmachung der Heilquellen in Verbindung mit Sicherung und Weiterentwicklung des Triamare z.B. durch Angliederung / Integration eines Kurmittelbereiches / Trinkbrunnen-ausschanks → Zukunftskonzept nötig
- Rahmensetzung 1: Konkretisierung der Erlebnisraumentwicklung für übergreifende städtebauliche Entwicklung - Erweiterung und Profilierung des Erlebnisareals Altstadt auf das Kurgebiet unter Einbeziehung des Kurparks, des Triamare und der Quellstandorte
- Rahmensetzung 2: Einbindung lokaler Leistungsträger:innen und Anspruchsgruppen zur höchstmöglichen Akzeptanz der weiteren Entwicklung









Büro München

August-Everding-Straße 25 81671 München Tel. 089.61 46 60 80 muenchen@projectm.de

www.projectm.de



PROJECTM. Tourismusinnovation



www.gesundheit-tourismus-blog.com



www.destinationquality.de



www.xing.com/companies/projectmgmbh

Disclaimer

Sämtliche von PROJECT M erarbeiteten Konzepte und sonstige Werke und damit auch sämtliche Nutzungsrechte erbrachter Leistungen bleiben bis zur Abnahme und Honorierung durch den Auftraggeber Eigentum von PROJECT M. Weitergabe und Vervielfältigung (auch auszugsweise) sind bis dahin lediglich mit schriftlicher Einwilligung von PROJECT M zulässig.

Soweit Fotos, Grafiken u.a. Abbildungen zu Layoutzwecken oder als Platzhalter verwendet wurden, für die keine Nutzungsrechte für einen öffentlichen Gebrauch vorliegen, kann jede Wiedergabe, Vervielfältigung oder gar Veröffentlichung Ansprüche der Rechteinhaber auslösen.

Wer diese Unterlage – ganz oder teilweise – in welcher Form auch immer weitergibt, vervielfältigt oder veröffentlicht, übernimmt das volle Haftungsrisiko gegenüber den Inhabern der Rechte, stellt die PROJECT M GmbH von allen Ansprüchen Dritter frei und trägt die Kosten der ggf. notwendigen Abwehr von solchen Ansprüchen durch die PROJECT M GmbH.

